



(Junior) Sales Manager (m/w/d)

In Vollzeit, unbefristet

Standort: Hamburg (oder remote)

Energie ist Lebenselixier, Wirtschaftsfaktor und Investment. Wir, die Luana AG, bringen all diese Aspekte zusammen, indem wir unseren Kund:innen Lösungen für eine effiziente, nachhaltige Energieversorgung bieten. Das treibt uns an. Seit über 10 Jahren!

Deine Aufgaben:

- Vor- und Nachbereiten von Verkaufschancen
- Auf- und Ausbauen von Kundenbeziehungen aus unserem Netzwerk
- Begleitung unseres Vorstands bei Verkaufs- und Kundenmeetings
- Nachhalten von internen Terminen und Vorgaben
- Unterstützung bei Umsetzung interner Prioritäten

Das sind Deine Fähigkeiten:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung
- Vertriebsstarke Persönlichkeit mit Abschlusswillen
- Einschlägige Erfahrungen in der Energie- und Umwelttechnik
- Selbständige, gründliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Organisationsgeschick und Verantwortungsbewusstsein

Das kannst Du von uns erwarten:

- Überdurchschnittliche Bezahlung
- Zukunftssicherer Arbeitsplatz & unbefristeter Arbeitsvertrag
- Flexibilität & Work-Life-Balance (Remote & Homeoffice möglich)
- Wertschätzendes Team & Spaß bei der Arbeit
- Traumhafter Arbeitsplatz (A-Lage in Hamburg) & modernste IT-Ausstattung
- Tiefgarage & Fahrrad-Stellplätze
- Firmenfeste, leckeres Essen & Getränke
- Sinnstiftende Arbeit

Bist Du dabei? Wir freuen uns riesig darauf, von Dir begeistert zu werden.

Sende Deine Bewerbungsunterlagen mit Deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Verfügbarkeit gern per E-Mail an:

Luana AG
Sandra Nawid
An der Alster 47, 20099 Hamburg
bewerbung@luana-group.com